

Clever gesteuert. Doppelt gespart.

optiMICE – Ihre Meeting- und Eventstrategie

Sie planen regelmäßig Seminare, Konferenzen oder Business Meetings mit Ihren Kollegen und Partnern auf der ganzen Welt? Vielleicht profitieren Sie als BCD Travel Kunde auch schon von besten Konditionen im Geschäftsreisemanagement? Dann bieten wir Ihnen mit optiMICE eine ganzheitliche, strategische Lösung, um Kosten zu reduzieren und verborgene Potenziale zu nutzen.

Wir begleiten Unternehmen aus unterschiedlichen Branchen bei der Verknüpfung ihrer Meeting Management- und Travel Management-Aufgaben. Unsere Kunden stehen hier vor ganz unterschiedlichen Herausforderungen: Bündelung im Einkauf, mehr Transparenz des Volumens, Outsourcing von Arbeitsschritten – wir begleiten diese Prozesse von Anfang an.

Unsere Erfahrung hat gezeigt, dass es Best-Practice-Modelle gibt: Zunächst mit ein bis zwei Bereichen beginnen, gemeinsam Ziele festlegen und Ergebnisse sammeln – dann darauf aufbauend die nächsten logischen Schritte festlegen.

Unsere Aufgabe ist es, Sie bei der Organisation rund um Ihre Veranstaltung zu unterstützen. Flug, Hotel, Logistik, Registrierung, Transfers – ganz nach Ihren individuellen Anforderungen. Ziel ist die Straffung von Strukturen, größere Transparenz und durch Konsolidierung getriebene Einsparungen. Dabei profitieren Sie von unserer großen Erfahrung.

Am Ende des optiMICE-Prozesses stehen die konsequente Umsetzung einer Veranstaltungsrichtlinie, strategischer Einkauf, technische Unterstützung, aussagekräftiges Reporting und in der Konsequenz erfolgreiche Meetings, Events, Incentives und Gruppenreisen.



Ihre Vorteile mit optiMICE ...



Strategische Zusammenarbeit

Wir unterstützen Sie bei der Umsetzung strategischer Maßnahmen wie der Erstellung von Richtlinien, Implementierung von Zahlungs- und Buchungsprozessen und dem Sicherheitsmanagement.



Spürbare Kostenreduktion

Durch die operative Bündelung der Einkaufsaktivitäten (im besten Fall in Kombination mit dem Geschäftsreisemanagement) im Rahmen festgelegter Richtlinien sinken Ihre Kosten deutlich.



Beruhigende Transparenz

Eine transparente Auswertung und analytische Reportings aller Aktivitäten sind der Schlüssel zum strategischen Meeting Management. Datenauswertung in Echtzeit, IT-unterstützte, standardisierte Prozesse und zentrale Ansprechpartner für alle Vorgänge steigern die Effizienz und Qualität bei der Gestaltung Ihrer Meetings, Events und Veranstaltungen.



Reibungslose Prozesse

Das Verstehen und Optimieren vorhandener Prozesse ist der Kern von optiMICE – immer im Einklang mit Ihrer Unternehmensphilosophie. Ein auf Sie eingespieltes BCD Travel Team setzt Ihre Anforderungen um. Dabei sorgen kurze Kommunikationswege und gegenseitiges Vertrauen für einen reibungslosen Ablauf.

... und wie Sie Kosten weiter senken



Meeting Card

Mit einer Meeting Card von American Express oder Air Plus können Sie Ihre Ausgaben im Seminar- und Meeting Management noch effizienter steuern. Sie dient als einheitliches Zahlungsmittel für alle Kosten – ohne Limit und weltweit. Das bringt Ihnen weitere Einsparungen durch Bündelung der Einkaufsvolumina sowie viele zusätzliche Rabatte und Sonderleistungen bei internationalen Hotelketten.



Virtuelle Meetings

Manchmal ist es aus Zeit-, Kosten- oder Logistikgründen nicht möglich, ein persönliches Meeting abzuhalten. In diesen Fällen buchen wir für Sie einen von 2.500 hochwertig ausgestatteten, öffentlichen Videokonferenzräumen oder eine Telepräsenz-Einrichtungen rund um den Globus. Alternativ können Ihre Konferenzen auch umwelt- und ressourcenschonend im maßgeschneiderten Online-Konferenzraum stattfinden.



Green Meetings

Gern unterstützen wir Sie bei der Umsetzung Ihrer ökologischen Ziele und der Verbesserung Ihrer CO₂-Bilanz. Durch Zusammenarbeit mit gezielt ausgewählten, ressourcenschonenden Anbietern und Lieferanten haben wir Partner für Sie, die wie Sie umweltbewusst denken und handeln. So kann Nachhaltigkeit zum festen Bestandteil Ihres Meeting Managements werden.

Über BCD Travel

BCD Travel hilft Unternehmen, das Potenzial der Reisekosten voll auszuschöpfen: Wir sorgen dafür, dass Reisende sicher und produktiv unterwegs sind und auch während der Reise umsichtige Entscheidungen treffen. Travel Manager und Einkäufer unterstützen wir dabei, den Erfolg ihres Geschäftsreisekonzepts zu steigern. Und Führungskräfte können sich mit uns darauf verlassen, dass ihre Geschäftsreisestrategie die Firmenziele widerspiegelt. Kurz gesagt: Wir helfen unseren Kunden, clever zu reisen und mehr zu erreichen – in fast 100 Ländern und dank über 11.000 kreativer, engagierter und erfahrener Mitarbeiter. Unsere Kundenbindungsrate von über 95 % macht uns zum Branchenführer in Sachen Kundenzufriedenheit – mit 22,4 Milliarden US-Dollar Umsatz 2013. Mehr über uns erfahren Sie unter www.bcdtravel.at

BCD Travel – TUI Reisecenter Austria

Business Travel GmbH
Mariahilfer Straße 20
1070 Wien

Telefon: +43 (0) 50884 – 72911
Fax: +43 (0) 50884 – 72919
E-Mail: sales@bcdtravel.at